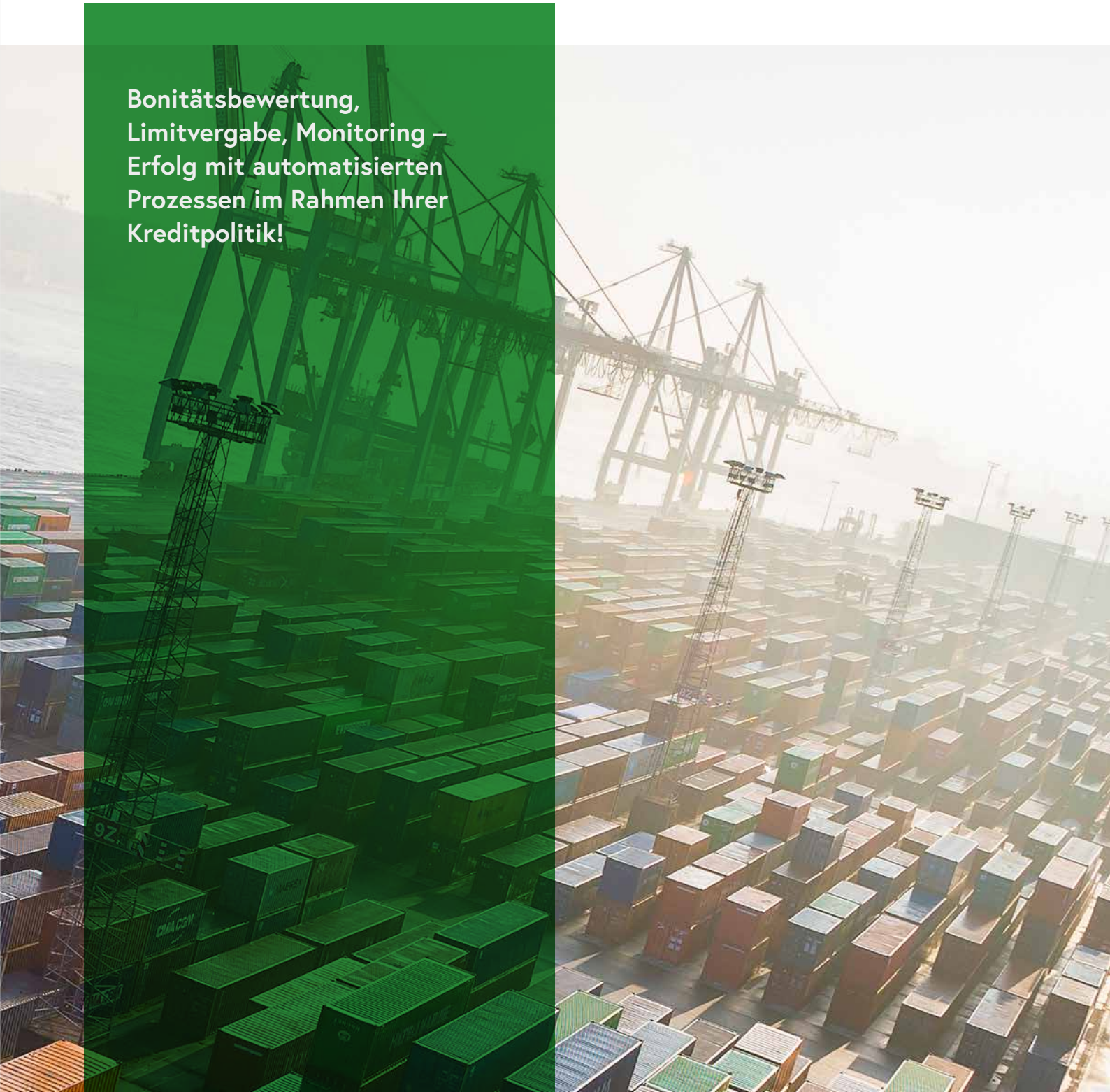


Effizientes Risikomanagement

Bonitätsbewertung,
Limitvergabe, Monitoring –
Erfolg mit automatisierten
Prozessen im Rahmen Ihrer
Kreditpolitik!



Die clevere Lösung für Ihr Risikomanagement

Optimal für Industrie-, Energie- und Handelsunternehmen

Egal, ob Sie schnell und verlässlich Massenprüfungen von Kunden und Interessenten vornehmen müssen oder wenige Kunden mit hohem Projektvolumen intensiv prüfen. Mit CAM Industry & Trade meistern Sie diese Herausforderungen. Als Informationszentrale, in der all Ihre Daten verfügbar sind, gepaart mit einem workflowgestützten Frühwarnsystem, steuert die Software all Ihre Prozesse rund um Bonitätsprüfung, Limitvergabe, Kreditsicherung, Kundenüberwachung und Mahnwesen.

RISIKOMANAGEMENT AUF DEN PUNKT

In CAM Industry & Trade werden alle Informationen, interne wie externe, in einer zentralen digitalen Akte vereint und stehen Ihnen online jederzeit zur Verfügung. Die Software bietet technische Schnittstellen zu allen wichtigen nationalen und internationalen Auskunfteien und Kreditversicherungen an. Mit unserem workflowgestützten Frühwarnsystem brauchen Sie keine endlosen Listen mehr per Hand durchzuarbeiten. Aufgaben werden einfach und gezielt über das System zugewiesen, Status und Ansprechpartner sind jederzeit nachvollziehbar und bei Auffälligkeiten informiert Sie die Software sofort.

DAS POTENZIAL IHRER ZAHLUNGSERFAHRUNGEN

Neben externen Informationen sind insbesondere die unternehmensinternen Zahlungserfahrungen zur Bonitätsbeurteilung von Interesse, da diese tagesaktuell und ohne zusätzliche Kosten in der Buchhaltung vorliegen. In CAM Industry & Trade können Sie diese Informationen gezielt auswerten, analysieren und natürlich auch permanent überwachen. Ergänzend zum Standard-Set an Kennzahlen beraten wir Sie gerne bei der Identifikation weiterer geeigneter individueller Kennzahlen.

BINDEN SIE IHREN VERTRIEB EIN

Durch eine sinnvolle Einbindung Ihrer Vertriebsmitarbeiter oder Vertriebssysteme können schnellere Entscheidungen und damit auch eine erhöhte Kundenzufriedenheit erreicht werden. Mit einem Blick in das System können Sie sich schon im Verkauf auf wirtschaftlich solide Kunden konzentrieren oder bei unsicherer Lage entsprechende Maßnahmen ergreifen, um das Ausfallrisiko zu minimieren. Vertriebsmitarbeiter können im

System oder auch bspw. aus dem CRM Limitanträge stellen und Entscheidungen besser nachvollziehen.

ABSICHERUNGSTRUMENTE INTEGRIERT

Warenkreditversicherungen sind bei der Absicherung von Zahlungsausfällen ein alltägliches Sicherungsinstrument. Die Auswertungen sind jedoch kompliziert und zeitaufwendig. Zudem stellt die Erfüllung der Obliegenheitspflichten eine weitere, wesentliche Herausforderung dar. Im schlimmsten Fall werden Kunden, die die Kriterien der Pauschalversicherung nicht oder nicht mehr erfüllen, nicht rechtzeitig erkannt. Schnell kann so eine Pflichtverletzung entstehen.

Die richtige Lösung für Ihr Business!

Wir kennen die Besonderheiten der unterschiedlichen Branchen, in allen Unternehmensgrößen, egal ob Sie regional oder weltweit agieren.

- ✓ Workflowbasierte Kreditlimitvergabe
- ✓ Integrierte Warenkreditversicherungen
- ✓ Forderungsmanagement und Mahnwesen
- ✓ Portfolioanalysen und Reporting
- ✓ Integrierte KYC Prozesse
- ✓ Konzernweiter und internationaler Einsatz
- ✓ Volle Transparenz
- ✓ Flexibel und modular
- ✓ Höchste Sicherheitsstandards



CAM Industry & Trade unterstützt hier durch eine nahtlose Integration und Automatisierung der WKV-Prozesse. Schnittstellen zu den Warenkreditversicherungen ermöglichen den direkten Kommunikationsweg. Sie können so Limiterhöhungen beantragen, Streichungen vornehmen und Obliegenheitsverpflichtungen erfüllen. Das WKV-Limit wird automatisch auch im Gesamtlimit Ihres Kunden berücksichtigt. Wenn ein Kunde die Kriterien der Pauschalversicherung nicht mehr erfüllt, werden Sie automatisch benachrichtigt.

Ein weiteres Absicherungsinstrument stellen Sicherheiten wie bspw. Bürgschaften oder Forderungsabtretungen dar. Diese können von Ihnen hinterlegt und mit einer Gültigkeit versehen werden. Sie können dann auswählen, in welchem Umfang die Sicherheiten im Kreditlimit Ihrer Kunden berücksichtigt werden sollen.

KNOW YOUR CUSTOMER – WORKFLOWBASIERT

Bei der Sicherstellung Ihrer Compliance unterstützt Sie CAM Industry & Trade auch durch einen mehrstufigen KYC Prozess. Auf die eindeutige Identifikation aller Vertrags- und Geschäftspartner folgen die Verifikation dieser Informationen sowie die Ermittlung der wirtschaftlich Berechtigten. Abschließend findet ein Listenabgleich der vorhandenen Informationen statt, z. B. PEPs, AML, CFT. All diese Prozessschritte können durch verschiedenste Auskunftsschnittstellen vollautomatisch durchgeführt und laufend durch ein Monitoring überwacht bzw. aktualisiert werden.

MAHNWESEN UND INKASSO

Falls es doch einmal passiert, dass ein Kunde ausfällt oder seinen Forderungen nicht fristgerecht nachkommt, bietet das integrierte Forderungsmanagement ein auf Ihr Unternehmen und für Ihre Kunden maßgeschneidertes Mahnwesen und Inkasso.

CAM Industry & Trade schlägt verschiedene Maßnahmen vor und wickelt diese nach Ihren Vorgaben automatisch ab. Welche Maßnahmen Sie bei welchen Kunden zu welchen Zeitpunkten ergreifen möchten, entscheiden Sie individuell.

MANAGEN SIE IHR PORTFOLIO

Neben der Betrachtung Ihrer Debitoren auf Einzelaktenebene können Sie in CAM Industry & Trade auch den gesamten Debitorenbestand auf aggregierter Ebene auswerten. Mit einem Klick erhalten Sie bspw. eine Übersicht sämtlicher Kunden systematisiert nach Ratingstufen und somit einen Einblick in das Portfoliorisiko. Oder Sie lassen sich mit einer Migrationsmatrix anzeigen, wie sich die Ratings Ihrer Kunden in einem bestimmten Zeitraum verändert haben. Aus den Reports heraus können Sie direkt in die jeweilige Kundenakte springen. Anhand eines fundierten Reportings lassen sich sowohl operative als auch strategische Handlungsempfehlungen ableiten. Eine Erweiterung um individuelle Reports ist möglich, ganz nach Ihren Anforderungen.

So funktioniert es:



CAM Industry & Trade

KUNDENAKTEN mit Bonitätsbeurteilung, Kreditlimit, Konditionen, Frühwarnung & mehr

- ✓ Sichere Kundenrisikobeurteilung & Monitoring
- ✓ Effizienzsteigerung im Kundenprüfprozess
- ✓ Reports auf Knopfdruck

Unsere Referenzen



**Wissen
schafft Erfolg.**

Prof. Schumann GmbH
Weender Landstr. 23
37073 Göttingen
Germany

+49 551 383 15 0
+49 551 383 15 20 (Fax)
info@prof-schumann.de
www.prof-schumann.de